

A woman with dark hair, wearing a white sleeveless top, is looking at a tablet. The background features a blue network map with nodes and connecting lines.

SZKOLENIA
WEBINARIA

SPOTKANIA
BIZNESOWE

KALENDARIUM
WYDARZEŃ
SIECI EEN

ZDOBAĐŹ
NOWE RYNKI ZBYTU

OFERTY
ZAGRANICZNE

KONTAKT
LFR

[Biuletyn Euro Info](#)

Do przeczytania w najnowszym wydaniu Biuletynu Euro Info:

Ochrona danych osobowych – zgoda jako podstawa prawna przetwarzania danych osobowych – kiedy należy ją stosować?

Odnawialne źródła energii – umowa zakupu energii elektrycznej od wytwórcy energii ze źródeł odnawialnych – kierunki rozwoju OZE

Ochrona środowiska – czym jest taksonomia? – o nowym prawie UE dotyczącym klasyfikowania działalności gospodarczej jako zrównoważonej środowiskowo

Wyroby medyczne – nowe przepisy dla branży wyrobów medycznych – wysokie normy jakości i bezpieczeństwo

Prawo celne – zmiana prawa celnego, ustaw podatkowych i innych aktów prawnych – znaczenie dla przedsiębiorców

Zamówienia publiczne – postanowienia umowne dotyczące sądu polubownego w zamówieniach publicznych – co czym powinni pamiętać przedsiębiorcy?

Oferty współpracy firm zagranicznych

Przeglądaj lub pobierz [tutaj](#)

[Webinarium: Tik Tok, Instagram, Facebook, czyli jak wykorzystać potencjał nowoczesnych narzędzi marketingu w MŚP, 16 listopada](#)

W imieniu Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości serdecznie zapraszamy do udziału w webinarium 16 listopada, godz. 11.30-13.00 pt. „Tik Tok, Instagram, Facebook, czyli jak wykorzystać potencjał nowoczesnych narzędzi marketingu w MŚP”.

Na pytania „Jak komunikować się z klientem, jak tworzyć skuteczne strategie marketingowe oraz jak budować PR marki oraz społeczność z wykorzystaniem narzędzi nowoczesnego marketingu?” odpowie dr Kinga Stopczyńska, wykładowca Wydziału Zarządzania Uniwersytetu Łódzkiego w Katedrze Marketingu oraz szkoleniowiec i praktyk biznesu z zakresu szeroko pojętej komunikacji marketingowej. Autorka książek „Influencer marketing w dobie nowych mediów” oraz „Kreowanie wizerunku marki przy wykorzystaniu nowoczesnych narzędzi komunikacji marketingowej”.

W programie webinarium m. in.:

Strategia działania i wykorzystanie potencjału narzędzi na Instagramie, Facebooku oraz Tik Toku.

Zagrożenia i szanse komunikacyjne w social media.

Profil marki na Twitterze.

Tworzenie sieci ambasadorów marki w social media.

Wykorzystanie storytellingu w komunikacji.

Kształtowanie postaw klientów w oparciu o inspirację i coaching dedykowany marce.



[ZOBACZ](#)

Kiedy?

16 listopada br. godz. 11:30 – 13:00

Jak wziąć udział?

Webinarium jest otwarte i nie wymaga rejestracji. W dniu transmisji uaktywni się poniższy player, w którym obejrzysz materiał.

<https://youtu.be/ZDo0emO07zk>

Organizatorem wydarzenia jest PARP w ramach działań Centrum Rozwoju MŚP.
Serdecznie zapraszamy.



Biznes na rynku rosyjskim: formy prowadzenia działalności

W imieniu Polskiej Agencji Inwestycji i Handlu zachęcamy do udziału w spotkaniu informacyjnym online, które odbędzie się w dniu 16. listopada 2021r., o godz. 10.00, a odbędzie się w języku polskim.

Podczas pierwszego spotkania porozmawiamy o formach prowadzenia działalności w Rosji. Zwrócimy uwagę jakie korzyści oraz ryzyka niesie ze sobą założenie spółki w Rosji, krok po kroku opisujemy, w jaki sposób przebiega proces rejestracji oraz jak należy do tego procesu się przygotować. W trakcie spotkania wspólnie zastanowimy się na jakie pytania należy sobie odpowiedzieć zanim zostanie podjęta decyzja o założeniu spółki. Mamy nadzieję, że usystematyzowany przekaz wiedzy ułatwi podjęcie decyzji co do ekspansji biznesowej w kierunku wschodnim, a także rozwieje liczne mity co do biznesu w Rosji, a także pozwoli określić się ze strategią działań.

Podczas webinarium dowiesz się między innymi:

w jakich formach prawnych dopuszczalne jest prowadzenie działalności gospodarczej w Rosji,
jak przebiega proces rejestracji spółki z ograniczoną odpowiedzialnością,
jakie zagadnienia należy uwzględnić przed podjęciem decyzji o założeniu spółki.

Szkolenie poprowadzi:

Aleksiej Pulik, Business Development Manager, Zagranicznego Biura Handlowego PAIH w Rosji.

Udział jest bezpłatny i możliwy po uprzedniej rejestracji pod [linkiem](#).

Liczba miejsc ograniczona.

Zapisz się już dziś!

Webinarium „Biznes na rynku rosyjskim: formy prowadzenia działalności” jest częścią cyklu wydarzeń online dla przedsiębiorców rozważających ekspansję na rynek rosyjski.



[ZOBACZ](#)

„DEICy 2021 Digital Economy, Internet of Things, Cybersecurity”

Z przyjemnością informujemy, że **Digital Economy Lab Uniwersytetu Warszawskiego i Enterprise Europe Network** organizują bezpłatne szkolenia i spotkania brokerskie w ramach cyfrowego tygodnia „DEICy 2021 Digital Economy, Internet of Things, Cybersecurity”.

22.11.2021 (10:00 - 13:30) Szkolenie online: Cyfrowa symulacja zakładu produkcyjnego i maszyny z wykorzystaniem narzędzi firmy Siemens

Rejestracja i szczegółowe informacje na temat szkolenia pod linkiem: [Digital Twin Siemens](#)

23.11.2021 (10:00 - 15:00) Szkolenie online: Cyberbezpieczeństwo w małych i średnich przedsiębiorstwach – zagrożenia, nadzór, mechanizmy zabezpieczające

Rejestracja i szczegółowe informacje na temat szkolenia pod linkiem: [Cyber MŚP](#)

26.11.2021 (9:00 - 9:30) Szkolenie online: Główne wyzwania cyberbezpieczeństwa na rok 2022: biznes, IT, HR

Rejestracja i szczegółowe informacje na temat szkolenia pod linkiem: [Cyber IT&HR](#)

Szkolenia i spotkania brokerskie kierowane są do szerokiego grona uczestników. W szczególności organizatorzy koncentrują się na partnerach biznesowych i przemysłowych, środowiskach akademickich, laboratoriach i instytucjach badawczych, administracji publicznej, instytucjach europejskich i krajowych, organizacjach pozarządowych, które zainteresowane są lepszym poznaniem i zrozumieniem transformacji cyfrowej w ramach przemysłu 4.0.

Uwaga: udział w szkoleniach i spotkaniu brokerskim jest bezpłatny. W przypadku szkoleń liczba uczestników ograniczona jest do 100 osób.

W celu uzyskania dodatkowych informacji lub wyjaśnień prosimy o kontakt telefoniczny lub mailowy:

Tomasz Krawczyk: 793 443 869 , tj.krawczyk@uw.edu.pl

Joanna Kołodziejska, j.kolodziejska@delab.uw.edu.pl

[Free From Food Amsterdam – międzynarodowe spotkania b2b dla branży spożywczej, 23-24 listopada 2021](#)

Producentów, dystrybutorów, kupców z sektora spożywczego zachęcamy do rejestracji na międzynarodowe spotkania matchmakingowe „Free From Food Amsterdam”, które odbędą się w dniach 23-24 listopada 2021 podczas targów Free From Food Expo. **Tegoroczna edycja wydarzenia odbędzie się stacjonarnie w RAI Expo w Amsterdamie.**

Tematyka spotkań:

żywność typu „free from”, bez glutenu, bez laktozy, bez cukru,
żywność z przeznaczeniem dla wegan,
żywność funkcjonalna,
żywność i odżywki dla sportowców,
suplementy diety i witaminy,
opakowania wolne od tworzyw sztucznych.

Spotkania b2b z partnerami zagranicznymi można umawiać z wyprzedzeniem za pośrednictwem platformy internetowej b2match <https://free-from-food-amsterdam-2021.b2match.io/>

[Katalog zarejestrowanych uczestników](#)

Udział w wydarzeniu jest bezpłatny. Oficjalnym językiem spotkań będzie j. angielski.

Więcej informacji na temat targów znajduje się na stronie <https://www.freefromfoodexpo.com/>



[Drone-Days 2021, 26 listopada 2021r.](#)

Zapraszamy serdecznie do udziału w spotkaniach biznesowych organizowanych pod nazwą Drone Days w dniu 26 listopada br., skierowanych do przedsiębiorców, instytucji działających w sektorze produkcji, programowania, etc. dronów.

Spotkania przybiorą formę wirtualną, są bezpłatne, jednakże obowiązują zasady związane z rejestracją i udziałem. Wszystkie szczegóły dostępne pod adresem: [DroneDays 21 – Drones @ Work – Home \(b2match.io\)](#)

Rejestracja otwarta do dnia 24 listopada br.
W chwili obecnej lista uczestników liczy 70 podmiotów z kilkunastu krajów świata.
Zachęcamy do kontaktu.



Kalendarz spotkań kooperacyjnych B2B

Zachęcamy do udziału w spotkaniach kooperacyjnych dla różnych branż organizowanych przez sieć **Enterprise Europe Network**. Poniżej przedstawiamy wyselekcjonowane eventy odbywające się w najbliższym czasie.

Nazwa	Termin i miejsce	Branże
TechConnect Europe	15-17.11.2021r. (online)	innowacje, techniczne
PHARMAPOLIS TEN13 Cluster Conference & B2B meetings	22-24.11.2021 (online)	wielosektorowy
B2B meetings during Mechanical and Electrical Engineering Business Forum in Latvia	24-25.11.2021 (online)	elektryczna
German-Hungarian EUREKA Proposers' Day and Matchmaking Event (virtual)	7.12.2021 (online)	wielosektorowe

[ZOBACZ](#)

Wsparcie sieci Enterprise Europe Network w zawiązywaniu nowych, międzynarodowych kontaktów biznesowych

Zachęcamy do korzystania z usług sieci [Enterprise Europe Network](https://een.org), która w wymierny sposób przyczynia się do wsparcia polskich przedsiębiorców w nawiązywaniu relacji międzynarodowych. Szczególnie w trudnym okresie, w jakim znalazło się wiele firm w obecnym czasie, sieć oferuje możliwość dotarcia do nowych kontrahentów biznesowych, do nowych dostawców surowców. Usługi oferowane przez sieć Enterprise Europe Network są oferowane przedsiębiorcom **bezpłatnie** (finansowane w ramach projektu unijnego).

Aby zrobić pierwszy krok – należy skontaktować się z ośrodkiem sieci Enterprise Europe Network w swoim regionie. Pełna lista ośrodków działających w Polsce znajduje się chociażby na stronie een.org.pl.

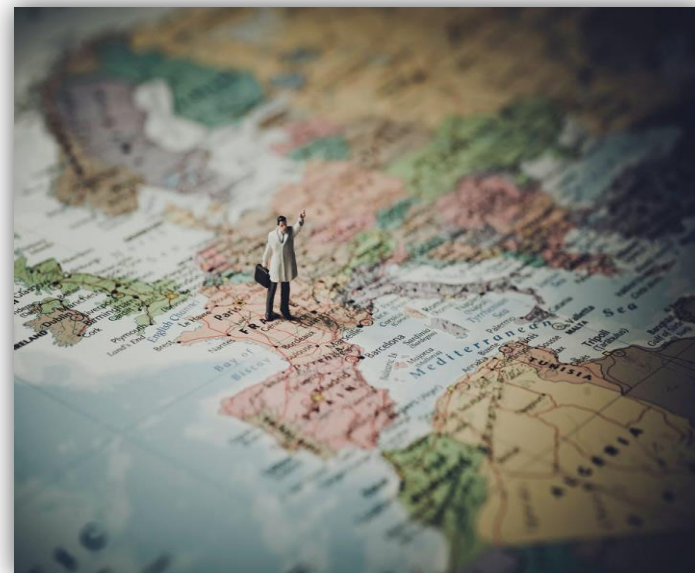
Następnie należy mailowo określić, jakiego rodzaju partnera biznesowego poszukuje firma (dystrybutor, przedstawiciel handlowy, umowa w oparciu o licencję, produkcję, podwykonawstwo, itp.) oraz kraje (bądź regiony w konkretnym państwie), w których są poszukuje współpracy.

Zapytanie zostanie skierowane do ośrodków [Enterprise Europe Network działających w danym państwie lub kilku krajach \(całej sieci\)](#), z prośbą o przekazanie danych kontaktowych do konkretnych firm zainteresowanych współpracą.

Po otrzymaniu danych do firm zagranicznych **istnieje możliwość bezpośredniego kontaktu, przesłania oferty, negocjacji.**

Korzystając z usług sieci Enterprise Europe Network firmy otrzymują także dostęp do informacji o organizowanych przez sieć EEN spotkaniach brokerskich w kraju i na świecie (w chwili obecnej online), dofinansowanych misjach handlowych, czy też szkoleniach, webinarach.

Jeśli firma chciałaby dotrzeć do nowych rynków zbytu, powiększyć katalog zagranicznych dostawców, zachęcamy do kontaktu z [naszym ośrodkiem](#).



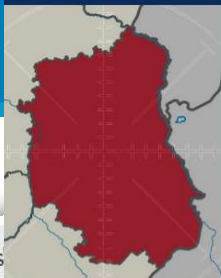
LinkedIn

LinkedIn

Oferty pracy

Lubels

Pożyczka DUŻA nabór wniosków



Lubelska Fundacja Rozwoju
Opublikowane przez: Just Bar · 1 godz.

Informujemy, że w dniu 18.10.2021 PFG Sp. z o.o. rozpoczyna nabór wniosków o POŻYCZKĘ DUŻĄ. Wnioski przyjmowane będą wyłącznie w wersji papierowej w biurze PFG Sp. z o.o. w Lublinie przy ul. Wallenroda 4c (III piętro). Decyduje kolejność złożenia wniosków !!

Z uwagi na ograniczony budżet projektu (10.105.263,16 zł) informujemy, że w przypadku złożenia wniosków w kwotach znacznie przekraczających wartość dostępnych środków, PFG Sp. z o.o. zastrzega sobie możliwość zawieszenia n... [Zobacz więcej](#)

Edytuj

1

Lubię to! · Komentarz · Udostępnij

Komentuj jako Lubel...

Weź pożyczkę unijną i rozwiń swoją firmę

Z pożyczek unijnych dla firm oferowanych przez LFR skorzystałem już trzykrotnie. Przeznaczone zostały na zakup nowych jachtów żaglowych, które moja firma czarteruje na Solinie. Dzięki wsparciu stale mogę powiększać flotę, a moja oferta jest coraz bardziej konkurencyjna.

ZOBACZ JAK

Bogumił Podwyszyński, Sailing



PROFILE FIRM ZAGRANICZNYCH ZAINTERESOWANYCH WSPÓŁPRACĄ Z POLSKĄ

POSZUKIWANA BRANŻA	POSZUKIWANY: DYSTRYBUTOR PRODUCENT	OPIS	NR REF.
płytki	producent	Hiszpańska firma produkująca wysokiej jakości płytki z metalicznym wykończeniem o różnych kolorach, fakturach i rozmiarach do zastosowań architektonicznych, mieszkaniowych lub komercyjnych poszukuje dystrybutorów wysokiej klasy płytek w Europie.	BOES20210922002
zabawki	producent	Holenderskie MŚP oferuje szeroką gamę przyjaznych dla środowiska drewnianych zabawek dla dzieci w wieku od 1 do 6 lat. Firma poszukuje producenta drewna, posiadającego certyfikaty Conformité Européenne (CE) i Forest Stewardship Council (FSC), który może wyprodukować – w niewielkich ilościach - elementy zabawkowej kuchni dla dzieci. Potencjalni partnerzy mogą liczyć na długoterminową współpracę w ramach umowy produkcyjnej.	BRNL20210907001
odzież	producent	Litewska firma, szyjąca sukienki dla dziewcząt i kobiet oraz sprzedająca je poprzez własną sieć sklepów chce poszerzyć swój asortyment i dlatego poszukuje producentów kobiecych ubrań z jeansu (spodnie, sukienki, kurtki itp.) w celu ich dystrybucji.	BRLT20211018001
karma dla psów	producent	Litewska firma produkująca ekologiczną karmę dla psów poszukuje surowców do produkcji. Potrzebni są producenci suszonego powietrzem mięsa z królika, dziko odławianych ryb (dorsz, makrela, szprot, łosoś), ptactwa łownego (bażanty, kaczki), a także dostawcy suszonych powietrzem warzyw i owoców. Firma chciałaby nawiązać współpracę na podstawie umowy produkcyjnej.	BRLT20211015001
olej	dostawcy	Firma z Korei Południowej, specjalizująca się w produkcji biodiesla, poszukuje dostawców olejów roślinnych, tłuszczów zwierzęcych i zużytych olejów spożywczych na terenie UE na podstawie umowy dostawcy.	BRKR20211015001

POSZUKIWANA BRANŻA	DYSTRYBUTOR PRODUCENT	OPIS	NR REF.
ICT	producent	Włoski innowacyjny start-up, koncentrujący się na projektowaniu i wdrażaniu aplikacji natywnych dla chmury i rozwiązań bezserwerowych, poszukuje partnerów w ramach umowy serwisowej i licencyjnej, aby dołączyć do nowej platformy wspierającej integrację i mobilność kobiet. W szczególności partnerzy powinni dzielić się odpowiednimi i ukierunkowanymi danymi (np. dotyczącymi zakwaterowania, poszukiwania pracy, nauczania języków itp.), aby zapewnić lepsze usługi i rozszerzyć zasięg potencjalnych użytkowników platformy.	BRIT20211018002
medycyna	producent	Francuska firma specjalizująca się w promocji i dystrybucji technologii medycznych stara się poszerzyć swoje portfolio w różnych kategoriach medycznych. Firma chciałaby nawiązać umowy dystrybucyjne z europejskimi i amerykańskimi producentami zainteresowanymi rozszerzeniem działalności we Francji oraz w regionie Bliskiego Wschodu i Afryki (MEA). Możliwa również rozważyć umowę agencyjną.	BRFR20210920001
galanteria skórzana	producent	Francuska przedsiębiorczyni z doświadczeniem w pracy w dużym, luksusowym domu handlowym jako producentka galanterii skórzanej w 2019 roku rozpoczęła własną działalność na zasadach odpowiedzialności, jako projektantka i producentka galanterii skórzanej oraz biżuterii damskiej i męskiej. Chcąc urozmaicić swoje kreacje, poszukuje obecnie nowych dostawców skór roślinnych, korka czy celulozy w rolkach w kilku kolorach. Poszukuje dostawców oferujących przyjazne dla środowiska produkty wysokiej jakości.	BRFR20210916001
rękawy do kart	dostawca	Niemiecka firma zajmująca się handlem zabawkami, grammi, dekoracjami i artykułami papierniczymi poszukuje na podstawie umowy produkcyjnej producentów tzw. penny-sleeves lub rękawów do kart. Produkowane tulejki do kart powinny być dostarczane w opakowaniach, opatrzonych kodem EAN i logo firmy.	BRDE20210908001
akcesoria do obuwia	producent	Firma z UK opracowała i z sukcesem wprowadza zestaw do polerowania obuwia z zasilanym dozownikiem kremu oraz szczotką z włosia końskiego. Firma szuka sprzedawców i dystrybutorów luksusowych produktów takich jak akcesoria do obuwia na zasadzie umowy dystrybucyjnej. Produkcja na zasadzie produktów pod marką dystrybutora. Partnerzy poszukiwani są w każdym kraju poza Austrią i Niemcami.	BOUK20211018001

Firmy zainteresowane otrzymywaniem zapytań/ofert firm zagranicznych dedykowanych pod konkretną działalność, zapraszamy do kontaktu z ośrodkiem [Enterprise Europe Network w Lubelskiej Fundacji Rozwoju](#).

Dbamy o rozwój Twojego przedsiębiorstwa



Zachęcamy do kontaktu z naszym biurem:

Ośrodek Enterprise Europe Network w Lubelskiej Fundacji Rozwoju:
ul. Rynek 7, 20 – 111 Lublin

Osoby do kontaktu:

Anna Krakowiak – Dyrektor: anna.krakowiak@lfr.lublin.pl

Justyna Barska – Starszy Specjalista: justyna.barska@lfr.lublin.pl, tel. 81 528 53 31

Marta Puczyk – Starszy Specjalista: marta.puczyk@lfr.lublin.pl, te. 81 528 53 11

Cezary Pasternak – Starszy Specjalista: cezary.pasternak@lfr.lublin.pl, tel. 669 200 929

Jerzy Nazaruk – Ekspert: een@lfr.lublin.pl

www.lfr.lublin.pl

www.een-polskawschodnia.pl

een.ec.europa.eu

