

Spis treści

Bezpłatny webinar połączony z konsultacjami “Zarządzanie ryzykiem kursowym w czasie kryzysu” 18.05.2020r.	2
Webinar „Biznes i marketing w czasie COVID-19”, 21 maja 2020r.	3
Ostatnie nabory wniosków o dofinansowanie z UE w perspektywie finansowej na lata 2014-2020	5
Platforma online dla firm oferujących/poszukujących rozwiązań wspierających funkcjonowanie w okresie pandemii	8
Kwestionariusz badania panelowego z udziałem MŚP	9
Bezpłatne narzędzie do tłumaczenia maszynowego eTranslation już dostępne	10
Kalendarz spotkań kooperacyjnych B2B	11
Profile firm zagranicznych	12

**Webinar połączony z bezpłatnymi konsultacjami „Zarządzanie ryzykiem walutowym w czasie kryzysu”,
18.05.2020r.**

Zapraszamy na bezpłatne webinarium **“Zarządzanie ryzykiem kursowym w czasie kryzysu”**, które odbędzie się **18 maja 2020 w godz. 12.00-14.00**.

Webinar będzie się składać z dwóch części.

Spotkanie poprowadzi Pan **Jacek Maliszewski** – Główny Ekonomista firmy DMK . Pan Jacek od 20 lat prowadzi szkolenia dla importerów i eksporterów z technik zarządzania ryzykiem kursowym. Pomaga importerom i eksporterom profesjonalnie zarządzać ryzykiem walutowym.

W 2010 roku powołany przez Zachodniopomorską Delegaturę Najwyższej Izby Kontroli na biegłego z zakresu instrumentów pochodnych na waluty i na stopy procentowe w celu przeprowadzenia kontroli w spółkach skarbu państwa „zarażonych toksycznymi opcjami walutowymi”. Autor książki “Zarządzanie ryzykiem kursu walutowego w przedsiębiorstwie – poradnik praktyczny”.

Po zakończeniu webinaru zapraszamy na indywidualne telefoniczne (lub poprzez Skype) konsultacje z prowadzącym. Będzie można zadawać pytania, przedstawiać swoje problemy. Pan Jacek Maliszewski w czasie takich rozmów podpowie jak zneutralizować ryzyko, abyście Państwo nie ponosili strat z powodu wahań kursów walutowych.

Zainteresowane firmy prosimy o zgłoszenia mailowe wysyłane na adres een@lfr.lublin.pl . Po otrzymaniu zgłoszenia przesłany zostanie link do webinarium.

Webinar „Biznes i Marketing w czasie COVID-19”, 21.05.2020r.

Zapraszamy na bezpłatny webinar poświęcony prowadzeniu biznesu i marketingu w czasie COVID-19.

Opis webinaru: w trakcie 3 godzinnego (10.00-13.00) webinaru Uczestnicy poznają przykłady najciekawszych działań marketingowych i biznesowych, które stosują polskie i zagraniczne firmy oraz startupy w celu uniknięcia lub zminimalizowania zagrożeń oraz wykorzystania szans stworzonych w nowej rzeczywistości rynkowej. Prezentowane inspiracje będą dotyczyć głównie takich obszarów jak strategia (w tym poszukiwanie nowych rynków i segmentów klientów), transformacja biznesu (w tym zmiany modeli biznesowych na skutek transformacji cyfrowej) oraz komunikacja marketingowa. Zastanowimy się również wspólnie, jak wykorzystać potencjał bezpłatnych i płatnych cyfrowych narzędzi w małej firmie i startupie.

Spotkanie poprowadzi: Jacek Lipski

Marketer z 15 letnim doświadczeniem, specjalizuje się w projektowaniu modeli biznesowych, propozycji wartości, strategii marketingowych oraz działań marketingowych dla MŚP oraz startupów. Od grudnia 2015 r. działa po marką B&L Consulting jako niezależny konsultant i trener. W tym czasie zrealizował z powodzeniem m.in.: projekty internacjonalizacyjne oraz wzornicze dla 12 lokalnych firm produkcyjnych w ramach programów 1.2 Internacjonalizacja MŚP – Polska Wschodnia oraz 1.4 Wzór na konkurencję. Przeszkolił i skonsultował blisko 300 projektów startupowych, głównie w ramach współpracy ze Startup Academy w takich projektach jak np.: Platformy Startowe (Connect, TechnoParkBiznesHub, WAB), Startup Małopolska, Dobry Pomysł (PFR), ShareOn Academy, Przedsiębiorcze Mazowsze, Genesis Startup, Surferzy Wiedzy oraz Startup Art. Prowadzi również zajęcia ze studentami na UMCS w Lublinie o także w Wyższej Szkole Bankowej w Gdańsku, Chorzowie i Opolu. Jest posiadaczem „Certificate in Professional Marketing – Award in Marketing” (wydany przez brytyjski The Chartered Institute of Marketing) oraz “Professional Diploma in Digital Strategy & Planning” (wydany przez brytyjski Digital Marketing Institute).

Program spotkania

Zgłoszenie na webinar: jeżeli jesteście Państwo zainteresowani wzięciem udziału w szkoleniu prosimy wypełnić formularz dostępny pod adresem:

<https://jlipski.clickmeeting.pl/433438587/register>

Po otrzymaniu zgłoszenia i jego akceptacji przez LFR przesłany zostanie link z zaproszeniem do webinaru.

Uwaga: liczba miejsc jest ograniczona (max. 30 osób) – webinar skierowany jest dla przedsiębiorstw z województwa lubelskiego.

Uczestnicy otrzymają po szkoleniu komplet materiałów (prezentację szkoleniową oraz nagranie webinaru).

Serdecznie zapraszamy!

Udział w szkoleniu jest bezpłatny.

Dodatkowe informacje:

een@lfr.lublin.pl tel. 81 528 53 06, 669 200 929

Ostatnie nabory wniosków o dofinansowanie z UE w perspektywie finansowej na lata 2014-2020

Regionalny Program Operacyjny Województwa Lubelskiego

Działanie 1.2 „Badania celowe”

Ogłoszone są aktualnie 2 nabory:

- dla przedsiębiorstw działających w obszarze technologii fotonicznych,
- dla pozostałych MSP planujących opracowanie nowych lub wprowadzenie ulepszeń do aktualnie oferowanych produktów/usług.

Badania przemysłowe i eksperymentalne prace rozwojowe, których koszty można sfinansować w ramach projektu muszą dotyczyć opracowania nowych produktów/usług, procesów lub wprowadzenia znaczących ulepszeń do już istniejących produktów.

W ramach działania 1.2 sfinansować można koszty przeprowadzenia badań przemysłowych oraz eksperymentalnych prac rozwojowych, w tym koszty: aparatury i sprzętu (koszt amortyzacji w okresie realizacji projektu), koszty personelu merytorycznego zaangażowanego w projekt, koszty zakupu ekspertów, patentów, certyfikacji, usług doradczych a nawet kosztów pośrednich.

UWAGA! – w przypadku przedsięwzięć z obszaru fotoniki istnieje możliwość dodatkowo skorzystania z tzw. komponentu wdrożeniowego czyli sfinansowania kosztów inwestycji w środki trwałe oraz wartości niematerialne i prawne niezbędne do wdrożenia do działalności własnej przedsiębiorstwa wyników prac B+R powstałych na skutek realizacji eksperymentalnych prac rozwojowych
Możliwe maksymalne dofinansowanie – 3 mln PLN.

Konkursy podzielone są na rundy. Ostatnia runda w konkursie ogólnym kończy się 3 lipca br. a w konkursie dla branży fotonicznej 1 czerwca br.

Poddziałanie 3.2.2 „Kredyt na innowacje technologiczne” – nowe uproszczone zasady!

1 czerwca 2020r. rozpocznie się nabór wniosków o dofinansowanie w ramach POIR Poddziałania 3.2.2 „Kredyt na innowacje technologiczne”. Nowa dokumentacja konkursowa zostanie opublikowana 18 maja 2020 r. i znajdują się w niej m.in. kluczowe zmiany:

- 1) Innowacja w skali kraju nie będzie już wymagana do uzyskania wsparcia – wystarczy nowość lub znaczące ulepszenie produktu lub usługi w skali przedsiębiorstwa;
- 2) Zniesiony zostanie wymóg posiadania 25% wkładu własnego w projekt – nawet 100% kosztów kwalifikowalnych będzie mogło być finansowanych kredytem technologicznym;
- 3) Zniesiony zostanie limit 6 mln zł dofinansowania na projekt;
- 4) Rozszerzeniu ulegnie katalog wydatków kwalifikowalnych – możliwe będzie uznanie m.in. kosztu transportu środków trwałych nabywanych w ramach projektu za wydatki kwalifikowalne w projekcie.
- 5) Nowością będzie także możliwość pokrycia z premii technologicznej wydatków budowlanych na przebudowę i adaptację budynków

Wsparcie finansowe przeznaczone jest na realizację inwestycji technologicznych, mających na celu zakup i wdrożenie nowej technologii lub wdrożenie własnej nowej technologii oraz uruchomieniu na jej podstawie wytwarzania nowych lub znacząco ulepszonych, w stosunku do dotychczas wytwarzanych w przedsiębiorstwie, towarów, procesów lub usług.

Aby skorzystać z premii technologicznej, przedsiębiorca musi skorzystać z kredytu technologicznego w jednym z kilkunastu banków współpracujących z BGK. Premia technologiczna wypłacana jest na rachunek wskazany w umowie o dofinansowanie w banku kredytującym, a wypłata premii może być zaliczona wyłącznie na spłatę kapitału kredytu technologicznego.

Ww. zmiany sprawiają że premia technologiczna przyznawana od 1.06.2020r. będzie bardzo atrakcyjnym bezzwrotnym źródłem finansowania inwestycji w środki trwałe (maszyny, urządzenia, narzędzia wyposażenie) i wartości niematerialne i prawne (oprogramowanie, licencje itp.) kupowane w celu rozwinięcia oferty przedsiębiorstw.

Osoby zainteresowane aplikowaniem o ww. wsparcie zapraszam do kontaktu mailowego lub telefonicznego celem nawiązania z nami współpracy.

**Przedsiębiorców zainteresowanych szczegółami i współpracą w zakresie opracowania aplikacji zapraszamy do kontaktu
Karol Lato tel. 603-422-939**

**Platforma online dla firm oferujących/poszukujących rozwiązań wspierających
funkcjonowanie w okresie pandemii**

Wychodząc naprzeciw przedsiębiorcom, instytucjom, zmagającym się z trudną sytuacją związaną z sytuacją epidemiologiczną na świecie, Komisja Europejska stworzyła platformę dedykowaną wszystkim zainteresowanym publikacją swojej oferty, zapytania, celem dotarcia do rozwiązań, partnerów biznesowych, do informacji związanych z aktualną sytuacją na świecie.

Zachęcamy do rejestracji Państwa firmy/instytucji na platformie pod adresem:

<https://care-industry-together-against-corona.b2match.io/home>

Mają Państwo także do dyspozycji w tym miejscu informacje związane z aktualną sytuacją, działaniami podejmowanymi przez Komisję Europejską, przedsięwzięciami skierowanymi do przedsiębiorców, instytucji, itp. <https://care-industry-together-against-corona.b2match.io/page-2741> / <https://care-industry-together-against-corona.b2match.io/page-2401>

Warunki udziału <https://care-industry-together-against-corona.b2match.io/page-2591>

Zachęcamy do rejestracji.

Kwestionariusz badania panelowego z udziałem MŚP

Społeczny wymiar przejścia na automatyzację i cyfryzację w transporcie wiąże się ze zmianami dotyczącymi siły roboczej w sektorze transportu. Komisja Europejska rozważa środki polityczne i zalecenia mające **towarzyszyć transformacji w kierunku automatyzacji i cyfryzacji w odniesieniu do siły roboczej w sektorze transportu.**

Chociaż dokładne tempo i zakres automatyzacji i cyfryzacji w sektorze transportu nie są jasne (a szacunki dotyczące tego, ile miejsc pracy czy zadań stanie się zbędnych w przyszłości znacząco się różnią), **przedsiębiorstwa muszą planować i być przygotowane do stawienia czoła stojącym przed nimi wyzwaniom oraz do zapewnienia płynnej transformacji.**

Ponieważ **wiele przedsiębiorstw transportowych to MŚP**, [niniejsza ankieta](#) ma na celu zbadanie potrzeby opracowania wytycznych i środków politycznych w celu wsparcia MŚP w przechodzeniu na automatyzację i cyfryzację.

Automatyzacja odnosi się do zastępowania czynnika ludzkiego przez maszyny (z wykorzystaniem technologii cyfrowych) (<https://www.eurofound.europa.eu/observatories/eurwork/industrial-relations-dictionary/automation>). Cyfryzacja odnosi się do korzystania z technologii cyfrowych.

Bezpłatne narzędzie do tłumaczenia maszynowego eTranslation już dostępne

Zachęcamy przedsiębiorców do korzystania z bezpłatnego narzędzia eTranslation służącego do tłumaczenia maszynowego dokumentów i tekstów.

Narzędzie eTranslation opracowane i udostępnione przez Komisję Europejską, to najnowocześniejsza usługa tłumaczenia maszynowego online. Usługa eTranslation jest bezpłatna, pomaga zaoszczędzić czas i pieniądze na tłumaczeniu dokumentów i tekstów między dwoma dowolnymi językami urzędowymi UE (24 języków urzędowych UE oraz język islandzki, norweski i rosyjski). eTranslation gwarantuje poufność i bezpieczeństwo wszystkich tłumaczonych danych.

Szczegóły oraz link do narzędzia: <https://ec.europa.eu/cefdigital/wiki/display/CEFDIGITAL/eTranslation+for+SMEs#eTranslationforSMEs>

Kalendarz spotkań kooperacyjnych B2B

Zachęcamy do udziału w spotkaniach kooperacyjnych dla różnych branż organizowanych przez sieć **Enterprise Europe Network**. Poniżej znajdują Państwo wyselekcjonowane eventy odbywające się w czerwcu/lipcu 2020r.

Nazwa	Termin i miejsce	Branże
BioWin Cooperation Platform COVID-19 ONLINE	dostępna do 30.czerwca 2020, Norymberga, (Niemcy)	medyczna
MedtecLIVE ONLINE	30.06 – 02.07.2020, Norymberga (Niemcy)	medyczna
Technology & Business Cooperation Days 2020	20.04 – 16.07.2020, Hanower (Niemcy)	różne
eHealth Match 2020	25.08 – 27.08.2020, Goteborg (Szwecja)	medycyna

Sprawdź: [Kalendarz wszystkich eventów](#)



PROFILE FIRM ZAGRANICZNYCH ZAINTERESOWANYCH WSPÓŁPRACĄ Z POLSKĄ

BRANŻA	OPIS	NR REF.
poszukiwani dostawcy zbóż	Rosyjska firma produkująca dodatki do pasz, których głównym składnikiem są wyciągi z roślin, które pozwalają na zmniejszenie ilości podawanych zwierzętom antybiotyków poszukuje dostawców surowców - jęczmienia, sorgo, owsa, pszenicy, prosa, żyta, makucha, kwasów Omega3, wapnia i magnezu.	BRRU20200214003
meblowa	Rosyjska firma zajmuje się produkcją i dystrybucją mebli biurowych i do domu, a także elementów wystroju wnętrz. Firma do produkcji stosuje jedynie bezpieczne dla środowiska i wytrzymałe materiały. Firma produkuje również meble na zamówienie. Proponowana forma współpracy to umowa produkcyjna.	BRRU20200415001
pompy	Japoński producent pomp hydraulicznych jest wiodącym producentem na krajowym rynku i sprzedaje swoje wyroby od ponad pół wieku. Jego pompy są lżejsze niż produkty konkurencji, przenośne i produkowane w kompaktowych rozmiarach. Pompy te mają liczne zastosowania. Firma poszukuje dystrybutorów w krajach UE.	BOJP20200406001
urządzenie do spłukiwania toalet	Start-up, założony w 2016 roku rozwija, produkuje i sprzedaje innowacyjne urządzenie do automatycznego spłukiwania toalet, które dzięki inteligentnemu zarządzaniu zmniejsza zużycie wody do 30%. Firma poszukuje agentów handlowych.	BOLU20200330001
medyczna – poszukiwani dostawcy urządzeń medycznych	Ta katarska firma handlowa zajmująca się instrumentami medycznymi działa obecnie w następujących dziedzinach: chirurgia, znieczulenia, pediatria (położnictwo i ginekologia), zapobieganie chorobom, ochrona środowiska i materiałów eksploatacyjnych. Firma poszukuje możliwości poszerzenia swojego ugruntowanego portfolio sprzedaży urządzeń medycznych w Katarze.	BRQA20200426001
obróbka drewna – poszukiwani producentów/ dostawcy	Rumuńska firma specjalizująca się w dystrybucji i imporcie sprzętu do obróbki drewna poszukuje producentów i dostawców. Firma poszukuje długoterminowych partnerstw w ramach umów o usługach dystrybucyjnych.	BRRO20200326003

BRANŻA	OPIS	NR REF.
poszukiwani dostawcy nawozów z kwasem humusowym	Chińska firma specjalizuje się w dystrybucji europejskich zaawansowanych produktów rolnych na rynku chińskim. Zgodnie ze swoją strategią rozwoju, chcą importować znacznie więcej produktów, aby rozszerzyć swoją ofertę. Obecnie firma najbardziej poszukuje nawozów z kwasem humusowym. Produkty te powinny być innowacyjne i skuteczne dzięki zaawansowanej technologii. Potencjalna współpraca mogłaby odbywać się w ramach umowy dystrybucyjnej.	BRCN20200421001
poszukiwani producenci rur z wysokiej gęstości pianki	Francuskie MŚP projektuje, rozwija i sprzedaje pełną gamę drewnianych zabawek dla dzieci (samochody, samoloty, motocykle). Firma poszukuje przemysłowego producenta rur cylindrycznych z wysokiej gęstości pianki czarnej lub kolorowej (długości 60 mm i 210 mm - średnica wewnętrzna 20 mm). Rury muszą być używane jako uchwyty kierownicy, aby wyposażyć zabawkowy model moto typu „jeżdżącego”. Firma poszukuje długoterminowego partnera przemysłowego do zawarcia umowy produkcyjnej.	BRFR20200303001
elektronika	Grecki producent wentylatorów promieniowych rozszerzył swoją działalność o wykorzystanie produktów - akcesoriów, które wypełniają każdą potrzebę i wymagania stosowane w obszarze wentylacji i klimatyzacji. Firma poszukuje producentów asynchronicznych silników elektrycznych i wymienników ciepła (powietrze-powietrze). Rodzajem partnerstwa będzie umowa z dostawcą.	BRGR20200424001
poszukiwani dostawcy PLA	Grecki start-up działający w technologiiach medycznych wynalazł innowacyjną szynę stosowaną w załamaniach ramion. Szyna wykonana jest z PLA (poliaktynu). Firma szuka dostawców PLA w arkuszach lub firm świadczących usługi formowania wtryskowego PLA. Rodzaj partnerstwa brany pod uwagę w przypadku arkuszy PLA to umowa z dostawcą, a w przypadku formowania wtryskowego to umowa produkcyjna.	BRGR20200416001
poszukiwani dostawcy skóry/tkanin	Łotewska firma specjalizuje się w produkcji miękkich zabawek dla dzieci: kształtów/klocków, zestawów, bujaków, piłek, materacy itp. Firma jest zainteresowana rozszerzeniem sieci partnerów biznesowych poprzez identyfikację międzynarodowych dostawców wysokiej jakości sztucznej skóry i innych tkanin. Firma jest gotowa do współpracy na podstawie umowy z dostawcą.	BRLV20200429001
tekstylia (koronki, tkaniny dekoracyjne)	Chińska firma specjalizuje się w sprzedaży wind, doradztwie technologicznym, instalacjach technicznych i usługach. Ze względu na poszukiwanie możliwości biznesowych firma poszukuje urządzeń dźwigowych z rynku europejskiego. Chińska firma będzie dystrybuować urządzenia dźwigowe na rynku chińskim, działając jako generalny przedstawiciel europejskiej marki dźwigów.	BRCN20200408001



Zachęcamy do kontaktu z naszym biurem:

Ośrodek Enterprise Europe Network w Lubelskiej Fundacji Rozwoju:

ul. Rynek 7, 20 – 111 Lublin

Osoby do kontaktu:

Anna Krakowiak – Dyrektor: anna.krakowiak@lfr.lublin.pl

Justyna Barska – Starszy Specjalista: justyna.barska@lfr.lublin.pl, tel. 81 528 53 31

Marta Puczyk – Starszy Specjalista: marta.puczyk@lfr.lublin.pl, te. 81 528 53 11

Jerzy Nazaruk – Ekspert: een@lfr.lublin.pl

Cezary Pasternak – Starszy Specjalista: cezary.pasternak@lfr.lublin.pl, tel. 669 200 929



www.lfr.lublin.pl

www.een-polskawschodnia.pl

een.ec.europa.eu

