

SPIS TREŚCI

• Bezpłatne szkolenie dotyczące wyboru najefektywniejszych kanałów dystrybucji w rozwoju współpracy zagranicznej, Lublin, 07.06.2019r.	2
• Technologie poprawiające jakość życia	3
• Spotkania biznesowe podczas misji handlowej do Tel Awiwu, 18-19.09.2019r.	6
• Masz startup? Kancelarie udzielą Ci indywidualnego wsparcia prawnego	8
• Polska na targach Gamescom 2019	10
• Kalendarz spotkań kooperacyjnych B2B	11
• Profile firm zagranicznych	12

**Kanały dystrybucji we współpracy międzynarodowej,
bezpłatne szkolenie, Lublin, 07.06.2019r.**

Wszystkich przedsiębiorców zainteresowanych rozpoczęciem lub rozwijaniem współpracy międzynarodowej zapraszamy na bezpłatne szkolenie, które odbędzie się **w dniu 07.06.2019r.** w Lubelskiej Fundacji Rozwoju. Przedsięwzięcie zorganizowane zostanie przez ośrodek Enterprise Europe Network.

Spotkanie będzie miało na celu przybliżenie informacji, w jaki sposób planować nawiązanie współpracy zagranicznej z partnerem biznesowym, **jakie kanały dystrybucji wybrać, aby osiągnąć sukces.**

Spotkanie poprowadzi trener z doświadczeniem we współpracy międzynarodowej, Pan Grzegorz Bratek.

Udział w szkoleniu jest bezpłatny, decydować będzie kolejność zgłoszeń – **szczegółowe informacje**, zaproszenie i program **dostępne są** na stronie Lubelskiej Fundacji Rozwoju pod adresem: www.lfr.lublin.pl



Technologie poprawiające jakość życia

Maksymalne dofinansowanie: 2 000 000 euro

Wkład własny: minimum 30%

Miejsce realizacji projektu: Polska

Celem programu jest wsparcie przedsiębiorców w realizacji inwestycji, które wprowadzają na rynek nowe lub znacząco ulepszone produkty poprawiające jakość życia osób z ograniczeniami funkcjonalnymi, w tym w szczególności odpowiadające na potrzeby osób starszych. Program powinien także przyczyniać się do nawiązywania i zacieśniania współpracy pomiędzy polskimi przedsiębiorcami a podmiotami norweskimi.

Kto może otrzymać dofinansowanie?

Mikro-, małe lub średnie firmy ([sprawdź definicję](#)), które:

- zamknęły jeden rok obrotowy trwający przynajmniej 12 miesięcy,
- przynajmniej w jednym zamkniętym roku obrotowym w okresie 3 lat poprzedzających rok, w którym złożyły wniosek o udzielenie wsparcia osiągnęły przychody ze sprzedaży nie niższe niż równowartość 140 tysięcy euro.

Na co możesz przeznaczyć dofinansowanie?

- eksperymentalne prace rozwojowe, w tym testowanie prototypów z udziałem użytkowników końcowych produktu
- usługi doradcze
- wydatki inwestycyjne:
 - maszyny i urządzenia
 - roboty budowlane
 - wartości niematerialne i prawne



Partnerstwo z podmiotami z Norwegii – państwa-darczyńcy – jest bardzo ważnym elementem Programu. Wszystkie projekty partnerskie będą premiowane dodatkowymi punktami podczas oceny wniosków o udzielenie grantu.

Możesz otrzymać maksymalnie
2 000 000 euro

Wsparcie wyniesie **do 70%** wartości projektu, co oznacza, że Twój wkład to **co najmniej 30%** całkowitego kosztu projektu

Wysokość dofinansowania zależy od rodzaju firmy i lokalizacji projektu

Mikro i Małe przedsiębiorstwa:

premia +20%

Średnie przedsiębiorstwa:

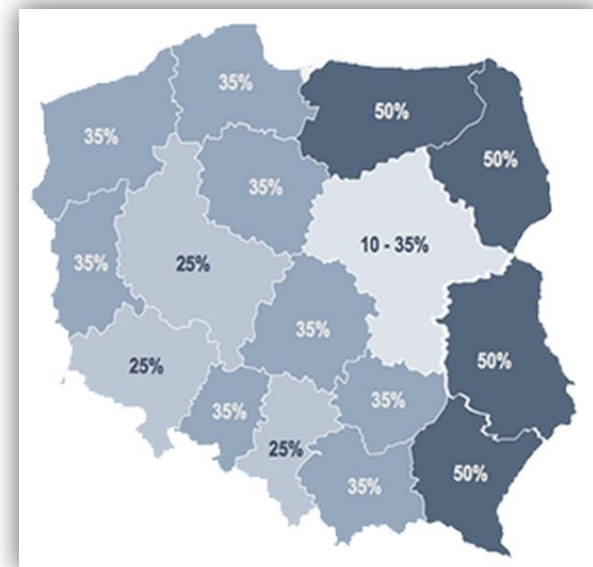
premia +10%

Dofinansowanie w zależności od lokalizacji projektu:

wg Mapy pomocy regionalnej

Przykład

Mapa pomocy regionalnej dotyczy wyłącznie projektów inwestycyjnych.



Małe przedsiębiorstwo prowadzące projekt w województwie Lubelskim może otrzymać do 70% dofinansowania.

Sposób obliczenia:

premija za rodzaj przedsiębiorstwa: 20% + lokalizacja projektu: 50%

Procentowy udział dofinansowania wg Mapy pomocy regionalnej

Całkowita kwota środków na dofinansowanie projektów
18 700 000 euro

Dofinansowanie przedsiębiorcy ubiegającego się o wsparcie wyniesie:

na usługi doradcze: **do 50%** wartości wydatków kwalifikowanych,
na inwestycje: **od 20% do 70%** wartości wydatków kwalifikowalnych, zgodnie z mapą pomocy regionalnej (mikro i małe przedsiębiorstwa - premia +20%, średnie przedsiębiorstwa - premia +10%),
na prace rozwojowe: **od 35% do 45%** wartości wydatków kwalifikowanych,
na usługi związane z testowaniem, certyfikowaniem i znakowaniem: **do 50%** wartości wydatków kwalifikowanych.

Minimalny poziom dofinansowania to równowartość 200 tysięcy euro.



Spotkania biznesowe podczas misji handlowej do Tel Awiwu, 18-19.09.2019r.

Serdecznie zapraszamy **przedsiębiorców działających w sektorze informatycznym** do udziału w spotkaniach biznesowych **w czasie misji handlowej do Tel Awiwu, w terminie 18 – 19.09.2019r.**

W ramach realizowanego przez PARP Branżowego Programu Promocji branży IT/ICT na lata 2016-2019, w ramach poddziałania 3.3.2 Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój firmy uczestniczące w misji będą mogły skorzystać z bezpłatnego stoiska informacyjno-promocyjnego, które zostanie zorganizowane przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości podczas DLD Tel Aviv Innovation Festival (<https://www.dldtelaviv.com/2019/index.php>).

Stoisko będzie dostępne w dniach 18-19 września 2019r.

Na stoisku firmy mogą korzystać ze stolików do spotkań i promować swoją ofertę za pośrednictwem materiałów (ulotek, gadżetów, filmów). Więcej informacji na temat stoiska, w tym formularz rejestracyjny, znajduje się na stronie <https://ict.trade.gov.pl/pl/aktualnosci/298290,polskie-stoisko-na-dld-tel-aviv-2019.html>

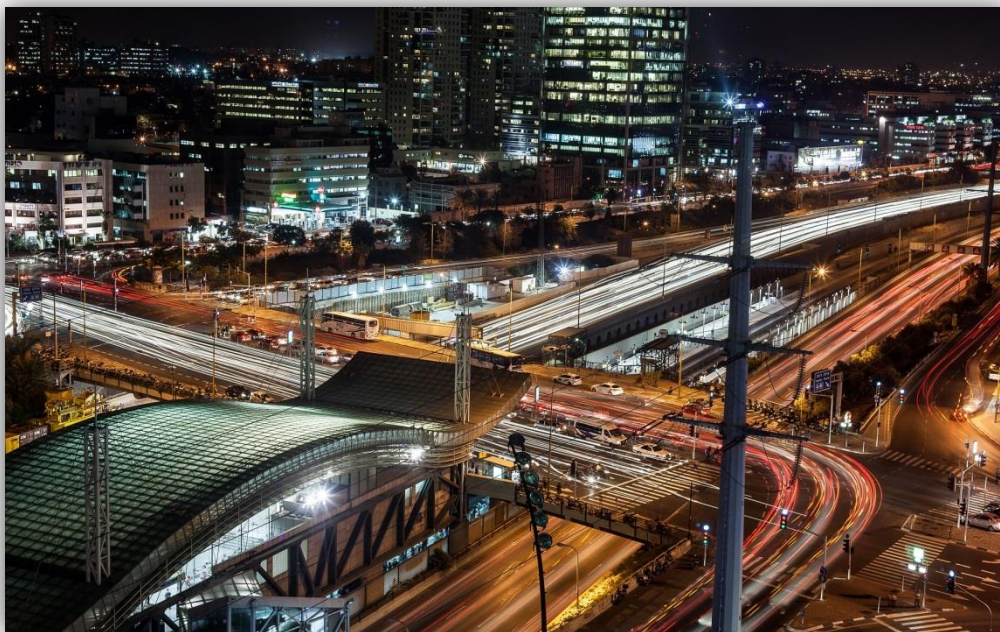
Firmy, które zgłoszą chęć skorzystania z polskiego stoiska, będą mogły ubiegać się o bezpłatną wejściówkę na DLD Tel Aviv Digital Conference. Wejściówki te przyznawane są na podstawie indywidualnych decyzji organizatorów DLD wyłącznie członkom delegacji takich, jak ta organizowana przez PARP, niebędącym rezydentami Izraela.



Oferty firm uczestniczących w misji prześlemy do naszego izraelskiego partnera Enterprise Europe Network, Federacji Izb Handlowych Izraela, który będzie promował możliwość umawiania spotkań z polskimi firmami wśród swoich członków – firmami izraelskimi.

Link do zeszłorocznej edycji spotkań b2b podczas misji handlowej do Tel Awiwu znajdą Państwo pod adresem:
<https://ict.trade.gov.pl/en/news/284361,poland-at-dld-tel-aviv-innovation-festival-summary.html>

Serdecznie zachęcamy do kontaktu z nami w przypadku zainteresowania powyższym przedsięwzięciem!



Polish ICT
Promotion
Program

@ DLD Tel Aviv
Innovation Festival

Polska

European
Funds
Smart Growth

European Union
European Regional
Development Fund

DLD TEL AVIV INNOVATION FESTIVAL
Where Companies & Investors Meet Startups

September 3-6
2018

Masz startup? Kancelarie udzielą Ci indywidualnego wsparcia prawnego o wartości do 25 tys. zł. 30 maja rusza nabór wniosków.

Prawnicy siedmiu renomowanych kancelarii prawnych pomogą młodym przedsiębiorcom nie tylko przygotować, ale także negocjować kluczowe umowy, które niejednokrotnie stanowią podstawę sukcesu całego przedsięwzięcia. Fachowa pomoc dla startupów jest szczególnie cenna m.in. przy zawieraniu umowy inwestycyjnej oraz umów regulujących szczegóły współpracy z kontrahentami. W ramach pomocy prawnej można będzie również uzyskać pomoc w zakresie przygotowania startupu do analizy *legal due-diligence*, co pozwoli przyspieszyć proces negocjacji z inwestorem.

W tegorocznej edycji konkursu na wsparcie prawne dla start-upów przewidziano łącznie 1 mln zł, a pomoc będzie świadczona przez następujące kancelarie prawne:

Kancelaria Prawna Jacek Bajorek
Destrier Kancelaria Prawna Radcy Prawnego Mateusz Zreda
Lawmore Sp. z o.o.
Konieczny Wierzbicki
Kancelaria Radców Prawnych spółka partnerska
Konsorcjum Doniec Górecki & Partnerzy S.K i Kasolik, Pawlus-Łapa Adwokacka Sp.p.
Chabasiewicz Kowalska i Partnerzy Radcowie Prawni
Kancelaria Radców Prawnych spółka partnerska
Rosicki Purski i Wspólnicy Kancelaria Radców Prawnych i Adwokatów Sp.k.



O wsparcie mogą ubiegać się startupy – mikro, mali i średni przedsiębiorcy prowadzący działalność gospodarczą nie dłużej niż pięć lat. Istotnym warunkiem udziału jest dysponowanie listem intencyjnym od inwestora wykazującego zainteresowanie rozpoczęciem lub kontynuowaniem procesu inwestycyjnego.

Program jest finansowany ze środków budżetu państwa. Wnioskujący nie muszą wykazywać wkładu własnego, jeśli wartość wybranych przez nich usług nie przekroczy kwoty maksymalnego dofinansowania, czyli 25 tys. zł. Nabór wniosków potrwa do wyczerpania środków lub do 30 września 2019 r.

[Złóż wniosek już teraz.](#)

Więcej informacji na stronie: [Wsparcie prawne dla startupów](#)



Polska na targach Gamescom 2019

Po raz kolejny polskie firmy z branży gier komputerowych będą mogły skorzystać z promocji na stoisku podczas najbliższej edycji targów Gamescom 2019 w Kolonii.

Nazwa wydarzenia: Gamescom

Termin: 20-22 sierpnia 2019 r.

Strona wydarzenia: www.gamescom.global

Lokalizacja: Kolonia, Niemcy

Celem organizacji stoiska jest **promocja polskiej branży ICT, w szczególności sektora gier**, wśród zagranicznych odbiorców. Oferta stoiska skierowana jest do firm, które w targach Gamescom biorą udział jako zwiedzający lub wystawcy, jak również do tych, które nie wybierają się na targi osobiście, ale byłyby zainteresowane promocją swojej oferty w trakcie tego wydarzenia. Firmom zainteresowanym promocją swojej oferty na polskim stoisku informacyjno-promocyjnym umożliwiamy: skorzystanie ze stoiska w celu organizacji spotkań i prezentacji dla potencjalnych partnerów biznesowych, prezentację materiałów informacyjno-promocyjnych (ulotki, foldery itp.), wyświetlanie materiałów audio-wizualnych z ofertą firmy na dostępnych ekranach (filmy promocyjne, prezentacje, itp.).

Uczestnicy we własnym zakresie pokrywają koszty transportu i zakwaterowania podczas wydarzenia, jak również bilety wejściowe na targi Gamescom.

Jeśli jesteście zainteresowani skorzystaniem z promocji na polskim stoisku podczas Gamescom 2019, piszcie na adres:
slawomir_biedermann@parp.gov.pl

Kalendarz spotkań kooperacyjnych B2B

Zachęcamy do udziału w spotkaniach kooperacyjnych dla różnych branż organizowanych przez sieć **Enterprise Europe Network**. Poniżej znajdują Państwo wyselekcjonowane eventy odbywające się w lipcu 2019r.

Nazwa	Termin i miejsce	Branże
e-Health Connection 2019	02.07 – 04.07.2019r., Castres (Francja)	zdrowie
Matchmaking event on Smart Islands Energy System	04.07.2019r., Saloniki (Grecja)	innowacyjne systemy
Transfer between Mathematics & Industry 2019	23.07.2019r., Santiago de Compostela (Hiszpania)	nauka i przemysł

Sprawdź: [Kalendarz wszystkich eventów](#)



BRANŻA	OPIS	NR REF.
roślinna	Rumuńska firma zajmująca się handlem roślinami aromatycznymi i leczniczymi oraz ich nasionami poszukuje nowych dostawców organicznie hodowanych kolendry i gorczycy.	BRRO20190404002
mięsna	Słoweński hurtownik, specjalizujący się w produkcji i sprzedaży produktów mięsnych jest na etapie rozszerzania sieci dostawców. Firma poszukuje dostawców sezonowanej wołowiny z krajów UE, zainteresowanych współpracą na podstawie umowy o agencji handlowej.	BRSI20190401001
odzieżowa	Czeska firma z sektora MSP działająca na rynku detalicznej sprzedaży ubrań i dodatków poszukuje producentów i dostawców organicznych tekstyliów i gotowej odzieży.	BRCZ20190416001
bielizna erotyczna	Francuska firma, zajmująca się projektowaniem bielizny erotycznej oraz ubrań dla kobiet i mężczyzn poszukuje podwykonawcy do produkcji ubrań na podstawie dostarczonych projektów. Firma poszukuje podwykonawców z terenu UE, najlepiej z Portugalii, Włoch lub Bułgarii. Firma chce zamawiać między 50, a 60 tys. sztuk ubrań rocznie.	BRFR20190327001
kosmetyki	Brytyjska firma ze Szkocji jest dostawcą masła Shea. Firma zaczęła swoją działalność jako producent naturalnych kosmetyków, a obecnie jej działalność opiera się na byciu dostawcą B2B masła Shea i innych produktów rolnych dla producentów z całego świata. W celu rozszerzenia produkcji, firma pragnie zmechanizować proces otrzymywania masła Shea, a tym samym poszukuje partnera posiadającego takie możliwości.	BRUK20190329001
maszyny	Międzynarodowa firma inżynierska i maszynowa z Niemiec, aktywna w sektorze pras hydraulicznych i mechanicznych, poszukuje dystrybutora/agenta na terenie Polski.	BODE20181213001

BRANŻA	OPIS	NR REF.
zabawki	Rumuńska firma specjalizuje się w sprzedaży detalicznej zabawek wysokiej jakości. Firma oferuje zabawki dla niemowląt i dzieci w wieku 1-10 lat. Wszystkie oferowane zabawki są wykonane z drewna lub innych naturalnych materiałów. Firma jest zainteresowana rozszerzeniem sieci partnerów biznesowych poprzez identyfikację międzynarodowych dostawców zabawek edukacyjnych w ramach umów dystrybucyjnych i / lub produkcyjnych.	BRRO20190321001
pręty	Katarska firma uznawana za wiodącego dostawcę i eksportera przemysłowych śrub, nakrętek i podkładek zainteresowana jest zawarciem umowy produkcyjnej z firmą, która może dostarczyć pręty okrągłe ze stali stopowej, węglowej lub nierdzewnej.	BRQA20190312001
podwykonawcy poszukiwani	Niemieckie MŚP, działające w specjalistycznych usługach budowlanych (sprzęt budowlany i automatyzacja), a także specjalistyczne usługi budowlane dla obiektów przemysłowych, poszukuje podwykonawców. Firma poszukuje partnerów z Europy Wschodniej z niemieckimi brygadzystami, którzy są zainteresowani świadczeniem usług w zakresie instalacji elektrycznych, instalacji sanitarnych i instalacji systemów grzewczych na niemieckich budowach jako podwykonawca.	BRDE20190320001
silniki elektryczne, generatory poszukiwane	Francuska firma w dziedzinie projektowania silników elektrycznych i generatorów poszukuje podwykonawców w tym samym sektorze w Europie. Firma dostosowuje produkty do różnych opcji odpowiadających wymaganiom klientów, jest zainteresowana rozszerzeniem swoich rozwiązań i wiedzy.	BRFR20190322001
dystrybutor oferuje usługi	Chorwacka firma poszukuje partnerów z UE lub innych krajów, które chcą rozszerzyć swoją działalność na terytorium Chorwacji, Bośni i Hercegowiny, Serbii lub Słowenii. Firma prosi o współpracę biznesową w postaci centrum dystrybucyjnego i prowadzenia sprzedaży hurtowej i detalicznej dla potencjalnych partnerów. Firma zainteresowana jest podpisaniem umowy o świadczenie usług dystrybucyjnych.	BRHR20190104001



Zachęcamy do kontaktu z naszym biurem:

Ośrodek Enterprise Europe Network w Lubelskiej Fundacji Rozwoju:

ul. Rynek 7, 20 – 111 Lublin

Osoby do kontaktu:

Anna Krakowiak – Dyrektor: anna.krakowiak@lfr.lublin.pl

Marta Puczyk – Starszy Specjalista: marta.puczyk@lfr.lublin.pl, tel. 81 528 53 11

Justyna Barska – Starszy Specjalista: justyna.barska@lfr.lublin.pl, tel. 81 528 53 31

Jerzy Nazaruk – Ekspert: een@lfr.lublin.pl

Cezary Pasternak – Starszy Specjalista: cezary.pasternak@lfr.lublin.pl, tel. 669 200 929



www.lfr.lublin.pl

www.een-polskawschodnia.pl

een.ec.europa.eu

